

СИСТЕМА ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ



ИТ ТЕХНОЛОГИИ

ПО РЕЗУЛЬТАТАМ ИССЛЕДОВАНИЯ GRANULARITY OF GROWTH, ПРОВЕДЕННОГО MCKINSEY, ОБЩАЯ ПРИБЫЛЬ АКЦИОНЕРОВ ЧАСТНЫХ КОМПАНИЙ – ЛИДЕРОВ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ НА 15% ВЫШЕ СРЕДНЕЙ ПО ОТРАСЛИ (23,5% ПРОТИВ 8,7%)

СОГЛАСНО ИССЛЕДОВАНИЮ CB INSIGHTS, У ЭФФЕКТИВНЫХ НОВАТОРОВ КУЛЬТУРА ИННОВАЦИЙ СУЩЕСТВУЕТ ВО ВСЕХ ФУНКЦИЯХ БИЗНЕСА, ВКЛЮЧАЯ ОТДЕЛ ПЕРСОНАЛА, ФИНАНСЫ, ПРОДАЖИ, ПРОДУКТОВЫЙ МАРКЕТИНГ, В ПЯТЬ РАЗ ЧАЩЕ, ЧЕМ У КОНКУРЕНТОВ, НЕ СТОЛЬ УСПЕШНЫХ В ПРОВЕДЕНИИ ИННОВАЦИЙ.

ОПРОС РУКОВОДИТЕЛЕЙ КОМПАНИЙ ПОКАЗЫВАЕТ, ЧТО ВО ВСЕМ МИРЕ ВНЕДРЕНИЕ ДАЖЕ ОДНОГО КЛЮЧЕВОГО ФАКТОРА УСПЕХА ИННОВАЦИЙ ПОЗВОЛЯЕТ СУЩЕСТВЕННО ПОВЫСИТЬ СРЕДНИЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ КОМПАНИИ, А ВНЕДРЕНИЕ 3-4 ФАКТОРОВ ОБЕСПЕЧИВАЕТ ЗНАЧИТЕЛЬНОЕ КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО.



преимущество

ИТ-РЫНОК МЕНЯЕТСЯ: РАСТЕТ ИНТЕРЕС К КОМПЛЕКСНЫМ ПРОЕКТАМ ПО ИТ-ТРАНСФОРМАЦИИ, В КОТОРЫХ ИНТЕГРАТОР РЕШАЕТ ЦЕЛЫЙ СПЕКТР ЗАДАЧ, НАЧИНАЯ С КОНСАЛТИНГА И ВНЕДРЕНИЯ, ЗАКАНЧИВАЯ ОБЕСПЕЧЕНИЕМ БЕЗОПАСНОСТИ И ПОДДЕРЖКОЙ. УСИЛИВАЕТСЯ КОНКУРЕНЦИЯ В ТРАДИЦИОННЫХ ДЛЯ ЭТОГО БИЗНЕСА ОБЛАСТЯХ, ТАКИХ, КАК ПОСТРОЕНИЕ И ОБСЛУЖИВАНИЕ ИТ-ИНФРАСТРУКТУРЫ.

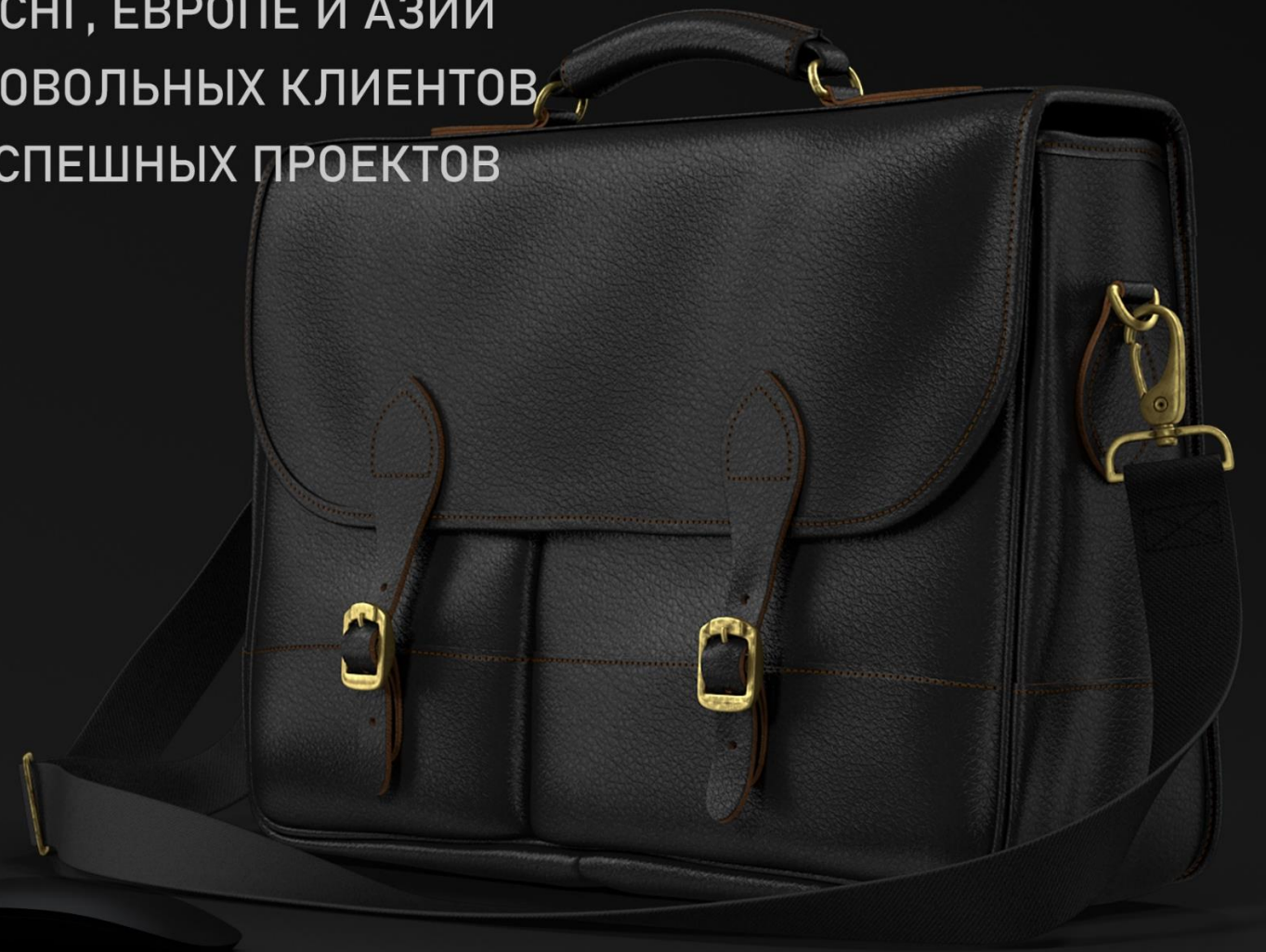
НЕПОСРЕДСТВЕННОЕ УЧАСТИЕ ТОП-МЕНЕДЖМЕНТА В РАЗРАБОТКЕ И ОСУЩЕСТВЛЕНИИ РЕШЕНИЙ

ОТЛАЖЕННАЯ КОМАНДНАЯ РАБОТА, ВЕДУЩАЯ К РЕШЕНИЮ ЗАДАЧ, НЕПОСИЛЬНУЮ МЕНЕЕ ОРГАНИЗОВАННЫМ КОМАНДАМ
ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД К КАЖДОМУ КОНКРЕТНОМУ КЛИЕНТУ, К КАЖДОЙ КОНКРЕТНОЙ ПРОБЛЕМЕ, К КАЖДОЙ КОНКРЕТНОЙ ЗАДАЧЕ
БЛЕСТЯЩИЙ ШЛЕЙФ РЕЙТИНГА И РЕПУТАЦИИ



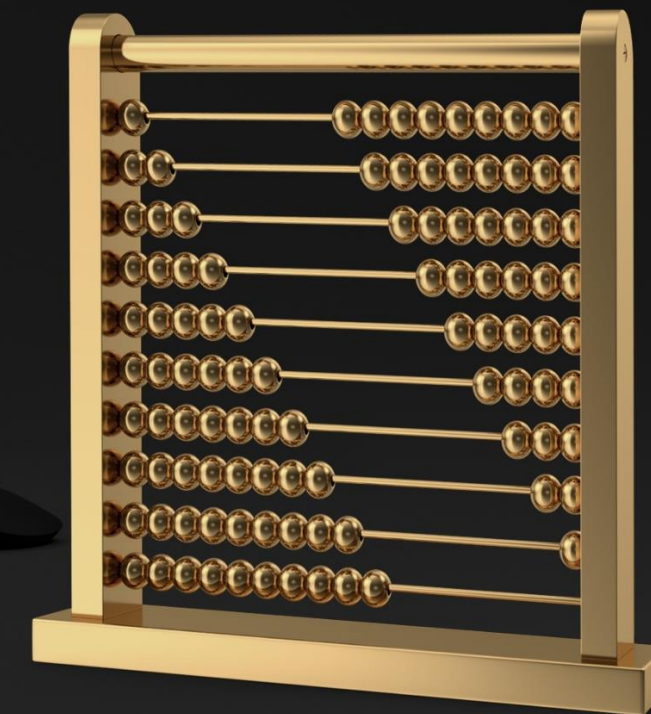
портфолио

ОПЫТ РАБОТЫ В ОБЛАСТИ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ И
ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ С 2005-ГО ГОДА
ВОЗМОЖНОСТЬ ПРИВЛЕЧЕНИЯ БОЛЕЕ 700 КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ
СПЕЦИАЛИСТОВ ПРИСУТСТВИЕ ОФИСОВ В РОССИЙСКОЙ
ФЕДЕРАЦИИ, СНГ, ЕВРОПЕ И АЗИИ
БОЛЕЕ 2000 ДОВОЛЬНЫХ КЛИЕНТОВ
БОЛЕЕ 7000 УСПЕШНЫХ ПРОЕКТОВ



цифры и факты

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ СЕКТОР СВЫШЕ 800 УСПЕШНЫХ ПРОЕКТОВ
НЕФТЕГАЗОВЫЙ СЕКТОР СВЫШЕ 600 УСПЕШНЫХ ПРОЕКТОВ
ФИНАНСОВЫЙ СЕКТОР СВЫШЕ 1000 УСПЕШНЫХ ПРОЕКТОВ
ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ СВЫШЕ 150 УСПЕШНЫХ ПРОЕКТОВ
ОБРАЗОВАНИЕ СВЫШЕ 100 УСПЕШНЫХ ПРОЕКТОВ
ЗДРАВООХРАНЕНИЕ СВЫШЕ 200 УСПЕШНЫХ ПРОЕКТОВ
ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННЫЙ СВЫШЕ 300 УСПЕШНЫХ ПРОЕКТОВ



ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

ФИЛЬТРАЦИЯ ИННОВАЦИОННЫХ ПОТОКОВ

МУЛЬТИФУНКЦИОНАЛЬНАЯ ЭКСПЕРТИЗА

ИНТЕРФЕЙС УПРАВЛЕНИЯ ПРОЦЕССАМИ

ИНТЕРАКТИВНЫЙ ИНТЕРФЕЙС КОНТРОЛЯ И СОПРОВОЖДЕНИЯ

ПРОЦЕССОВ

КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОСТЬ

ВЫЯВЛЕНИЕ, А ТАКЖЕ СОЗДАНИЕ И ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ

КОРПОРАТИВНЫМ И ГОСУДАРСТВЕННЫМ СТРУКТУРАМ

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ, ИННОВАЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ, ДЛЯ

УПРОЩЕНИЯ СОЗДАНИЯ, ОПТИМИЗАЦИИ, ВНЕДРЕНИЯ И

УПРАВЛЕНИЯ ПРОЦЕССАМИ, А ТАКЖЕ ДАЛЬНЕЙШЕЕ

СОПРОВОЖДЕНИЕ ПРОЕКТОВ



региональное расширение



В ПЛАНАХ ГРУППЫ ОДНИМ ИЗ ВАЖНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ ТАКЖЕ ЯВЛЯЕТСЯ РАСШИРЕНИЕ ОПЕРАЦИОННОЙ ГЕОГРАФИИ УСПЕШНОГО ВНЕДРЕНИЯ ПРОЕКТОВ, ПРОЛОДЖАЯ ОСТАВЛЯТЬ НАСЛЕДИЕ, СОЗДАВАЕМЫХ ЦЕННОСТЕЙ И УСПЕХОВ НА ДОЛГИЕ ГОДЫ.

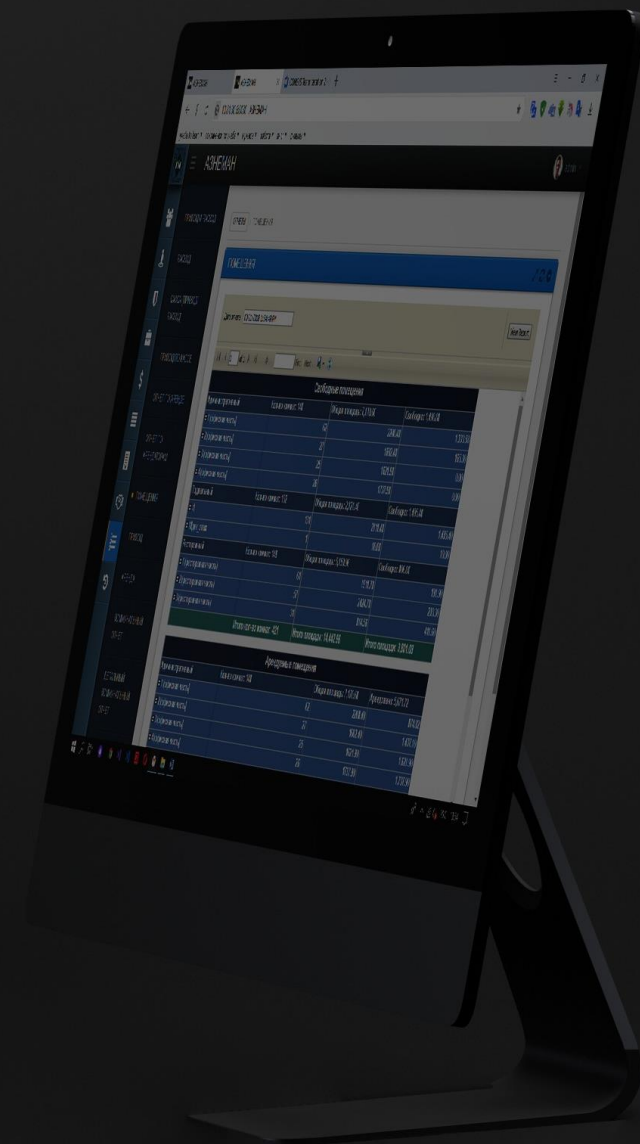
СОРАЗМЕРНО УСИЛИВАЮЩЕМУСЯ ИНТЕРЕСУ СО СТОРОНЫ БИЗНЕСА И ГОСУДАРСТВ К ЦИФРОВЫМ ТЕХНОЛОГИЯМ БУДЕТ РАСТИ СПРОС НА УСЛУГИ ЦИФРОВОГО КОНСАЛТИНГА .

ДЛЯ ПОСТАВЩИКОВ ИТ ЭТО ДРУГОЙ ТИП ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С КЛИЕНТОМ, СОВЕРШЕННО ИНАЯ РОЛЬ – НЕ ПРОСТО ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПОДРЯДЧИКА, А ПОЛНОЦЕННОГО БИЗНЕС-ПАРТНЕРА, КОТОРЫЙ ПОМОГАЕТ В МАКСИМАЛЬНО СЖАТЫЕ СРОКИ ВЫЯВЛЯТЬ РЕАЛЬНЫЕ ПОТРЕБНОСТИ БИЗНЕСА, НАХОДИТЬ НОВЫЕ ИДЕИ И ПРЕВРАЩАТЬ ИХ В КОНКУРЕНТОСПОСОБНЫЕ ЦИФРОВЫЕ ПРОДУКТЫ, СЕРВИСЫ ИЛИ ДАЖЕ НОВЫЕ БИЗНЕСЫ.



стратегия развития

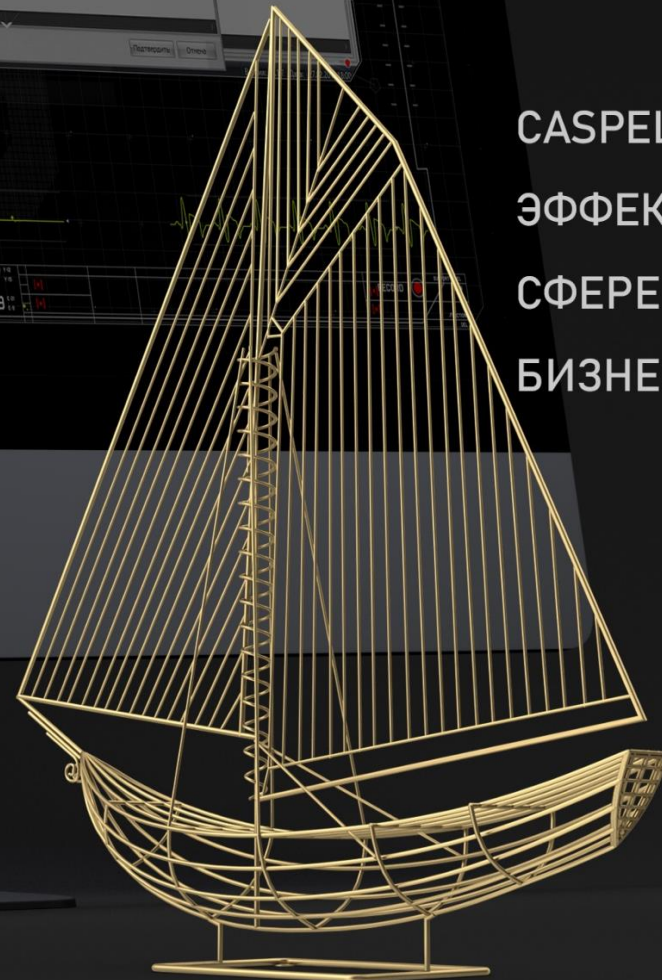
НАША СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ЗАДАЧА ЗАКЛЮЧАЕТСЯ В НАПРАВЛЕНИИ ВСЕХ СВОИХ РЕСУРСОВ И НАКОПЛЕННОГО ОПЫТА НА ПОСТОЯННЫЙ ПОИСК И РАЗРАБОТКУ БОЛЕЕ ИННОВАЦИОННЫХ И ПРАКТИЧНЫХ РЕШЕНИЙ, А ТАКЖЕ В ИХ ПОСЛЕДУЮЩЕМ ГРАМОТНОМ ВНЕДРЕНИИ В БИЗНЕС ПРОЦЕССЫ НАШИХ КЛИЕНТОВ, ЧТО ПОЗВОЛИТ ИМ БОЛЕЕ ЭФФЕКТИВНО ОСУЩЕСТВЛЯТЬ СВОЮ МИССИЮ И ЗАДАЧИ В СОЗДАНИИ ЦЕННОСТЕЙ.



ВЫГОДА ОТ СОТРУДНИЧЕСТВА

ВДОХНОВЛЕННЫЙ СВОЕЙ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ФИЛОСОФИЕЙ «НАША ЗАДАЧА – ВАШ УСПЕХ», CASPEL, НАЦЕЛЕННЫЙ НА ДОЛГОСРОЧНОЕ ПАРТНЕРСТВО И КАЧЕСТВО ПРЕДОСТАВЛЯЕМЫХ УСЛУГ, ГЛУБОКО ОСОЗНАВАЯ КОРПОРАТИВНУЮ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПЕРЕД СВОИМИ КЛИЕНТАМИ, ВСЕГДА С БОЛЬШИМ ЭНТУЗИАЗМОМ ОТНОСИТСЯ К ПОИСКУ ПУТЕЙ, ПРОГРЕССИВНЫХ ПОДХОДОВ И МЕТОДОВ В ОПЕРАЦИОННОЙ И СЕРВИСНОЙ СФЕРАХ ДЛЯ ДАЛЬНЕЙШЕЙ КОНТРИБУЦИИ В БУДУЩЕЕ РАЗВИТИЕ КЛИЕНТОВ.

CASPEL С САМОГО ОСНОВАНИЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАЛАСЬ НА ЭФФЕКТИВНОМ ВНЕДРЕНИИ САМЫХ ПРОДУКТИВНЫХ РЕШЕНИЙ В СФЕРЕ ИНТЕГРАЦИИ И АДАПТАЦИИ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ИКТ В БИЗНЕС-ПРОЦЕССЫ.



начало

ВСЕ НАЧИНАЕТСЯ С САМОГО ПРОСТОГО ОБРАЩЕНИЯ.

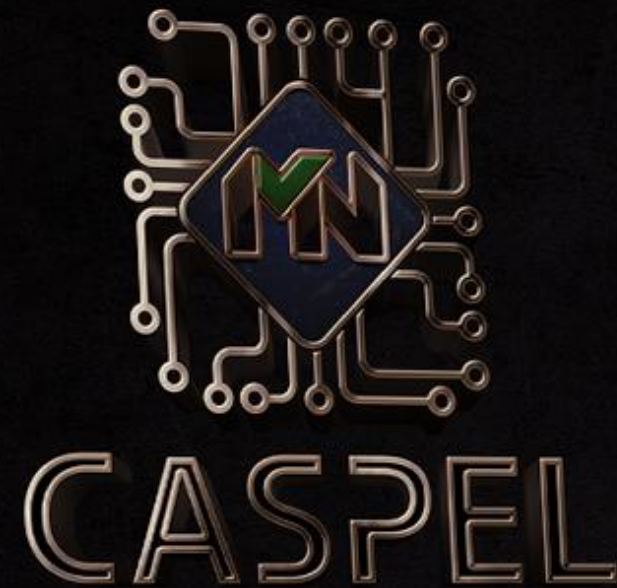
ЭТО МОЖЕТ БЫТЬ И ТЕЛЕФОННЫЙ ЗВОНОК, И ОБРАЩЕНИЕ НА САЙТЕ, И E-MAIL ПОСЛАНИЕ, ИЛИ ЖЕ ПРОСТО ПИСЬМО.

СЛЕДУЮЩИЙ ЭТАП - ВСТРЕЧА С КЛИЕНТОМ И ПОПЫТКА ВЫЯСНЕНИЯ И ПОНЯТИЯ НАСУЩНОЙ ПРОБЛЕМЫ.

ПОСЛЕ ОБСУЖДЕНИЯ ВОПРОСОВ О ПРОБЛЕМАТИКЕ КЛИЕНТСКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ, СПЕЦИАЛИСТЫ КОМПАНИИ ОСУЩЕСТВЛЯЮТ БЕСПЛАТНЫЙ АНАЛИЗ И АУДИТ ПРОГРАММНО-АППАРАТНОЙ ЧАСТИ.

КАК РЕЗУЛЬТАТ АНАЛИЗА МЫ ПОЛУЧАЕТСЯ ПЕРВИЧНЫЙ, НЕ ДЕТАЛИЗИРОВАННЫЙ ПЛАН МОДЕРНИЗАЦИИ ИНФРАСТРУКТУРЫ ПРЕДПРИЯТИЯ.

ПО ИТОГАМ ОБСТОЯТЕЛЬНОГО АУДИТА ПРЕДСТАВЛЯЮТСЯ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО СОЗДАНИЮ И РАЗВИТИЮ ПРОЕКТА, ЕГО ИНТЕГРАЦИЯ И ИМПЛЕМЕНТАЦИЯ В УЖЕ СУЩЕСТВУЮЩУЮ СИСТЕМУ, ТЕСТОВАЯ РАБОТА И ПОСЛЕДУЮЩЕЕ ТЕХНИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ.





CASPEL

БЛАГОДАРИМ
ЗА ВНИМАНИЕ

ООО КАСПЕЛ-АН
220114, БЕЛАРУСЬ,
Г.МИНСК, УЛ. Ф.СКОРИНЫ,
ДОМ 2, ПОМ. 19

+375 17 275 04 72